

广州市总部经济协会文件

穗总部协字〔2016〕25号

关于举办“商务谈判技能提升”培训的通知

各总部企业：

当前互联网形势下，客户的需求、期望值、决策流程都已发生改变，贯穿在整个营销谈判过程中。要想做好销售工作，先要学会沟通，特别是要学会与客户的关键人沟通！只有充分掌握必备的销售沟通与谈判技巧，才有可能在同质化、白热化的产品竞争中胜出。经前期准备，协会特别联合广东南方人力资源服务有限公司举办“商务谈判技能提升”培训活动。现将有关工作预通知如下：

一、培训目标：

（一）帮助学员分析客户的谈判心理，在谈判中需要掌握的核心要求，如价值的传递、差异化竞争优势的凸显；

（二）帮助学员掌握外部沟通中的关键能力，实现商机的发现及业务的有效拓展；

（三）通过案例的分析讲解，使学员掌握与客户高效沟通，并运用双赢的沟通技巧提升双方合作洽谈的满意度。

二、授课方式：案例教学+视频分享+课堂演练

三、课程特色：远离纯粹的理论教学，课程通过情景重现、实战演练、小组讨论等方式进行，全场培训贯穿的核心就是——实战，确保培训效果最大化。

四、培训时间、地点

（一）时间：10月28日9:00-16:30，1天，6小时/天

(二)地点：广州越秀区环市东路 334 号市政中环大厦 28 楼
五、培训费用、报名方式、付款方式

(一)培训费用：1800 元/人

(二)报名方式：请于 10 月 26 日前填写附件的参会回执，
并发回协会秘书处，以便活动安排。

(三)付款方式：现金或转账

开户名：广东南方人力资源服务有限公司

开户行：招商银行广州环市东路支行

账 号：120 9078 1201 0603

(汇款时注明：姓名+商务谈判培训，汇款底单以电子文件发
gzhea@vip.163.com 确认)

附件：1. 讲师简介；
2. 培训大纲；
3. 培训报名表。



(联系人：郑佳、毛柳，电话：020-66311545、29886397 ，传真：
020-66311543，邮箱：gzhea@vip.163.com)